

A person wearing a white lab coat and blue gloves is holding two test tubes filled with a blue liquid. The background is a laboratory with a bright light fixture and various pieces of equipment. The overall color scheme is dominated by blue and white.

MABION

Prezentacja wyników finansowych za 1Q 2023

23 maja 2023

Zarząd Mabion S.A.



Krzysztof Kaczmarczyk
Prezes Zarządu

Obszar odpowiedzialności:

- › opracowanie strategii biznesowej Spółki
- › pozyskiwanie partnerów biznesowych, strategicznych dla Spółki



Sławomir Jaros, PhD, MBA
Członek Zarządu ds. operacyjnych i naukowych

Obszar odpowiedzialności:

- › obszar naukowo – technologiczny
- › zarządzanie operacyjne



Adam Pietruszkiewicz
Członek Zarządu ds. sprzedaży

Obszar odpowiedzialności:

- › współpraca z Novavax
- › nowe projekty rozwojowe



Grzegorz Grabowicz, MBA
Członek Zarządu ds. finansowych

Obszar odpowiedzialności:

- › nadzorowanie i zarządzanie polityką finansową Spółki

Podsumowanie najważniejszych osiągnięć i wydarzeń

Kluczowe zdarzenia w 1Q 2023 i YTD

- > rekordowy kwartał pod względem przychodów ze sprzedaży i wyników z realizacji usług kontraktowych przy marży EBITDA >50%
- > solidne przepływy operacyjne i wysoki stan gotówki pozwalające na finansowanie zaplanowanych inwestycji strategicznych w Mabion I
- > podpisanie umowy kredytowej z EBOR na 15 mln USD
- > zawarcie aneksu z Novavax rozszerzającego zakres wykonywanych prac kontraktowych o wariant Omicron, w następstwie udanego transferu technologii wytwarzania dla tego wariantu
- > ukończona z sukcesem produkcja serii walidacyjnych na kolejny (drugi) produkt wytwarzany kontraktowo - antygen przeciwko Omicron, ponadto rozpoczęty proces transferu technologii dla wariantu Kraken
- > przyjęcie strategii rozwoju Mabion na lata 2023-2027, zakładającej całkowitą transformację w pełni zintegrowaną firmę CDMO*
- > aneks do umowy z Kühner na dostawę 2 bioreaktorów orbital shaking; ogłoszony przetarg na 2 kolejne bioreaktory - z konwencjonalną technologią mieszania, podyktowany strategiczną dywersyfikacją technologiczną
- > podjęte działania w związku z zaprzestaniem samodzielnego rozwoju własnego portfolio produktów (zgodnie ze strategią): rezygnacja z ochrony patentowej dla MabionMS, rozwiązanie umowy z Parexel (CRO)

PRZYCHODY (mIn PLN)

| <u>1Q 22</u> | <u>1Q 23</u> |
|--------------|--------------|
| 38,6 | 39,5 |

EBITDA (mIn PLN)

| <u>1Q 22</u> | <u>1Q 23</u> |
|--------------|--------------|
| 9,6 | 19,8 |

ZYSK NETTO (mIn PLN)

| <u>1Q 22</u> | <u>1Q 23</u> |
|--------------|--------------|
| 7,4 | 16,5 |

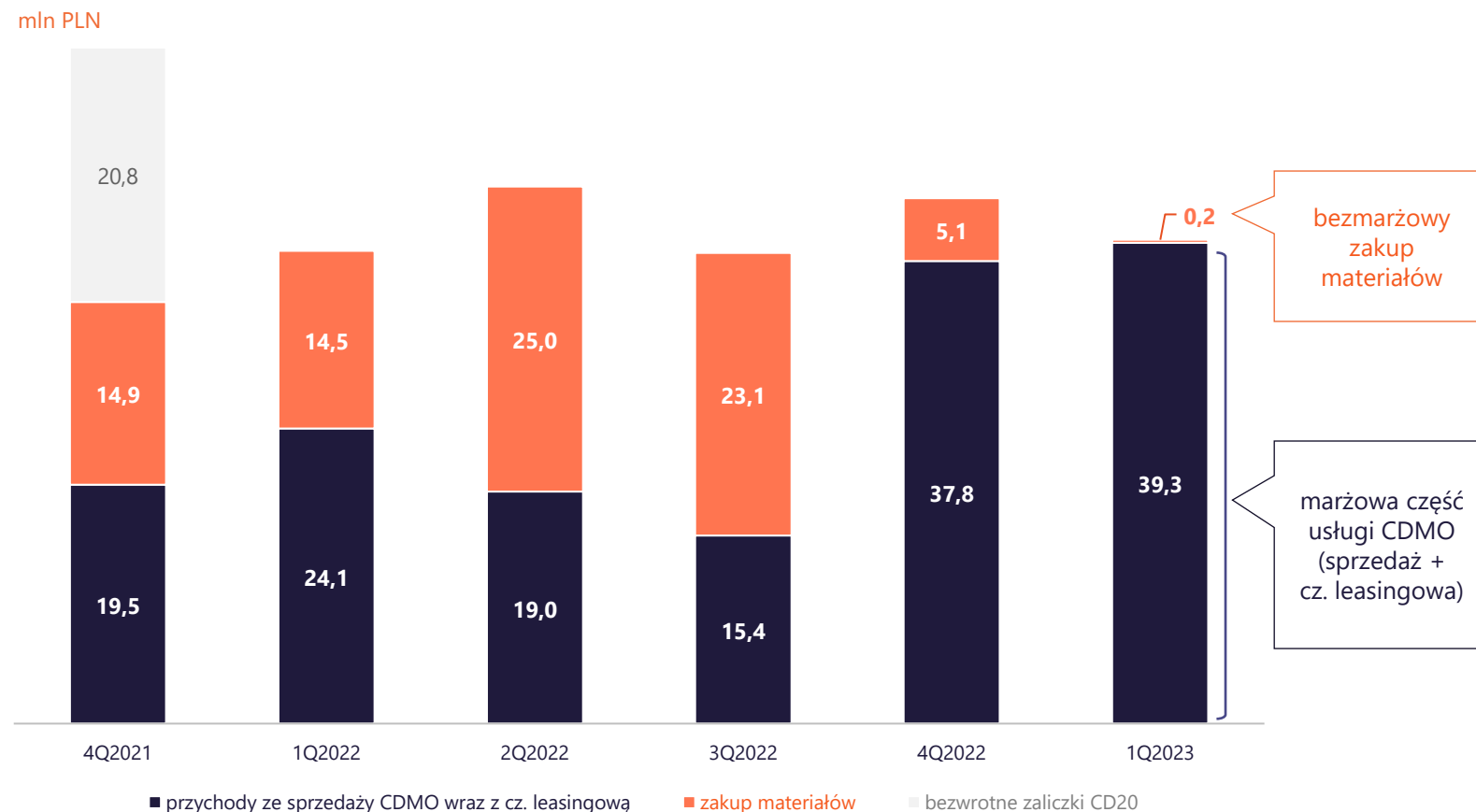
GOTÓWKA (mIn PLN)

| <u>1Q 22</u> | <u>1Q 23</u> |
|--------------|--------------|
| 18,1 | 69,5 |

* CDMO – Contract Development and Manufacturing Organization

Rekordowy kwartał pod względem przychodów z usług kontraktowych

Generowane przychody odzwierciedlają stabilną współpracę z Novavax



- > Powtarzalny wysoki poziom przychodów z wysoko marżowych usług kontraktowych w 1Q'23 i 4Q'22 (z tytułu realizacji Umowy Produkcyjnej oraz zawartych SOW) – zgodnie z ustalonym harmonogramem, przy niskim poziomie zakupów materiałów (bezmarżowych)
- > Rozpoznawanie w czasie przychodów z kontraktu ulegało istotnym modyfikacjom wynikającym z wpływu makrootoczenia (sytuacji pandemicznej) oraz oczekiwanych prawdopodobnych i faktycznych zmian w umowie (sfinalizowanych aneksem z Novavax z 22 września'22)*:
 - 4Q'21-1Q'22 – rozpoznawanie przychodów z kontraktu przy założeniu trwania kontraktu do końca 2025 (wg umowy z października'21)
 - 2Q'22 – zmiana ujęcia i przeszacowanie wartości wynikające z bieżącej i spodziewanej sytuacji pandemicznej oraz rozmów z partnerem (m.in. założenie o współpracy na okres kolejnych 12m)
 - 3Q'22 do aneksu - rozliczenie kontraktu na dzień 21 września'22 w związku z zawarciem aneksu stanowiącego modyfikację kontraktu w rozumieniu MSSF
 - od zawarcia aneksu, 4Q'22 i dalej – zmiana rozpoznawania przychodów zakładająca trwanie kontraktu do 2Q'24 (czyli za okres gwarantowany ustalony w aneksie)
 - ponadto od 4Q'22 indeksacja wartości kontraktu zgodnie z warunkami umownymi

Rachunek zysków i strat

Kolejny kwartał bardzo dobrych wyników i wysokiej rentowności

| (mln PLN) | 1Q '21 | 2Q '21 | 3Q '21 | 4Q '21 | 1Q '22 | 2Q '22 | 3Q '22 | 4Q '22 | 1Q'23 |
|-------------------------------------------------|--------------|-------------|--------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Przychody razem (w tym) | 0,0 | 1,6 | 0,0 | 55,3 | 38,6 | 43,9 | 38,5 | 42,9 | 39,5 |
| Przychody ze sprzedaży | - | - | - | 18,2 | 22,3 | 17,5 | 14,1 | 36,7 | 38,2 |
| Przychody z leasingu | - | - | - | 1,3 | 1,8 | 1,4 | 1,3 | 1,1 | 1,2 |
| Przychody z zakupu materiałów | - | - | - | 14,9 | 14,5 | 25,0 | 23,1 | 5,1 | 0,2 |
| Przychody z tytułu bezzwrotnych zaliczek | - | - | - | 20,8 | - | - | - | - | - |
| Koszt własny sprzedaży i zakupionych materiałów | - | - | - | -21,0 | -21,8 | -33,3 | -29,9 | -13,0 | -9,1 |
| Zysk brutto na sprzedaży | 0,0 | 1,6 | 0,0 | 34,3 | 16,8 | 10,7 | 8,6 | 29,9 | 30,5 |
| Marża brutto ze sprzedaży bez materiałów* | - | 100,0% | - | 69,1% | 69,7% | 56,2% | 55,7% | 79,2% | 77,5% |
| Marża brutto ze sprzedaży** | - | 100,0% | - | 39,1% | 43,5% | 24,3% | 22,3% | 69,7% | 77,0% |
| Koszty R&D i ogólnego zarządu | -13,8 | -6,6 | -16,4 | -6,9 | -9,7 | -8,0 | -14,3 | -11,8 | -12,5 |
| EBITDA | -11,9 | -2,3 | -14,2 | 27,4 | 9,6 | 5,6 | -4,4 | 26,4 | 19,8 |
| Marża EBITDA bez materiałów* | - | - | - | 33,8% | 39,9% | 29,6% | - | 69,7% | 50,4% |
| Marża EBITDA** | - | - | - | 19,2% | 24,9% | 12,8% | - | 61,4% | 50,1% |
| EBIT | -14,1 | -4,4 | -16,3 | 25,0 | 7,1 | 3,1 | -6,4 | 24,5 | 18,0 |
| Marża EBIT bez materiałów* | - | - | - | 21,5% | 29,4% | 16,3% | - | 64,7% | 45,9% |
| Marża EBIT** | - | - | - | 12,2% | 18,4% | 7,0% | - | 56,9% | 45,6% |
| ZYSK / (STRATA) NETTO | -17,1 | -2,5 | -15,6 | 37,1 | 7,4 | 5,1 | -5,1 | 15,7 | 16,5 |

> W 1Q'23 Spółka zrealizowała łącznie **39,5 mln PLN** przychodów z działalności operacyjnej w tym **39,3 mln PLN** z tytułu realizacji usług CDMO (wraz z komponentem leasingowym) – rekordowy kwartał pod kątem wygenerowanych przychodów z tego tytułu

> Skuteczność procesowa oraz zachowana dyscyplina kosztowa pozwoliła na **uzyskanie bardzo dobrej marży na wszystkich poziomach wyników**

> W 1Q'23 Spółka wypracowała **19,8 mln PLN EBITDA**

> **rekordowy poziom wyniku netto** w 1Q'23 z powtarzalnej działalności***

* marża brutto ze sprzedaży bez materiałów wg formuły zysk brutto na sprzedaży / (przychody ze sprzedaży + przychody z leasingu); w 4Q'21 i 2021 zysk brutto ze sprzedaży dodatkowo skorygowany o przychody z tytułu bezzwrotnych zaliczek; analogicznie na niższych poziomach wyników

** marża brutto ze sprzedaży wg formuły zysk brutto na sprzedaży / (przychody ze sprzedaży + przychody z leasingu + przychody z zakupu materiałów); w 4Q'21 i 2021 zysk brutto ze sprzedaży dodatkowo skorygowany o przychody z tytułu bezzwrotnych zaliczek; analogicznie na niższych poziomach wyników

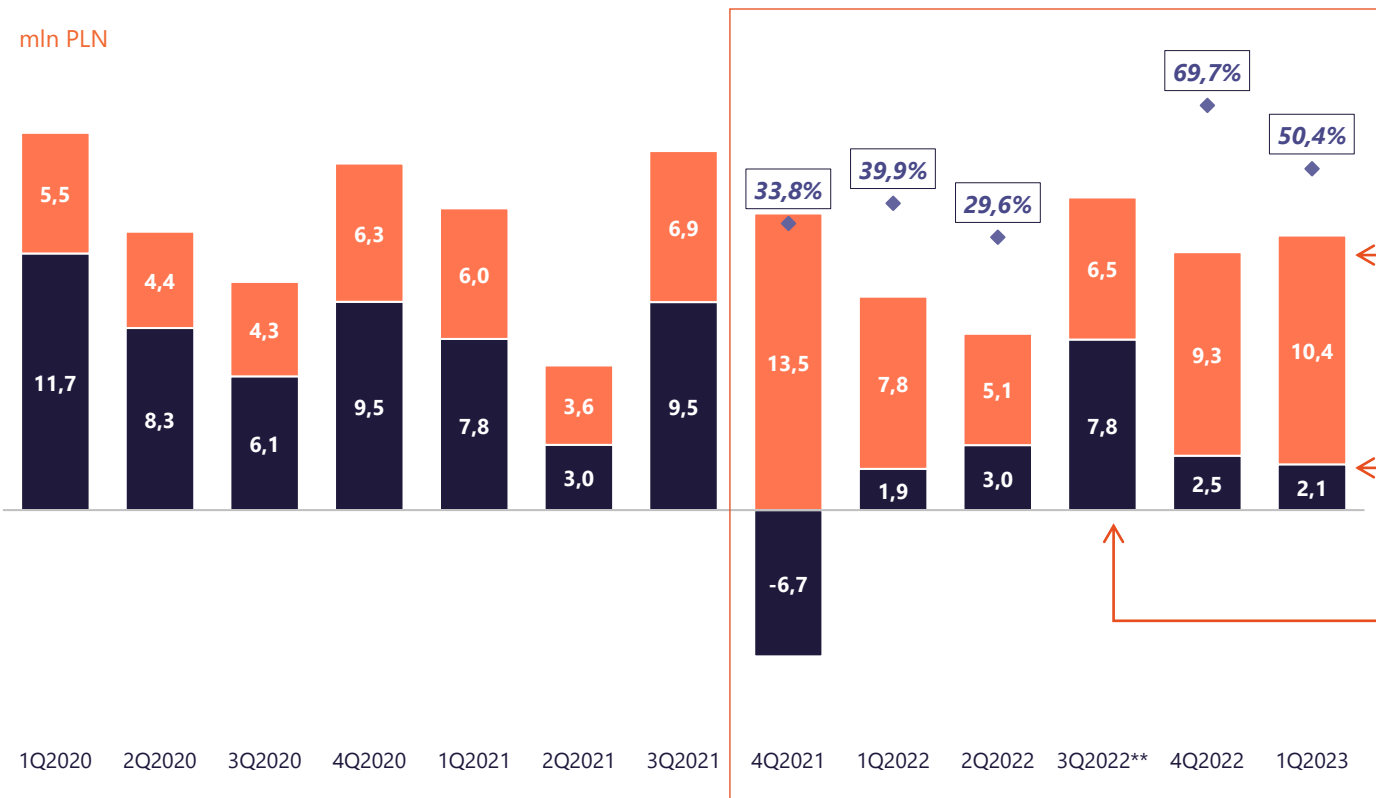
*** w 4Q'21 zdarzenie jednorazowe w postaci rozpoznania przychodów z tytułu bezzwrotnej zaliczki dotyczącej MabionCD20

Koszty odzwierciedlają zmianę profilu Spółki

Dalszy rozwój Mabion jako CDMO

■ Koszty R&D ■ Koszty ogólnego zarządu ◆ marża EBITDA (bez materiałów)*

mln PLN



Koszty ogólnego zarządu

- W 1Q'23 koszty ogólnego zarządu wyniosły 10,4 mln PLN, uwzględniając rozwój Mabion jako CDMO (głównie koszty doradztwa strategicznego oraz wzrost wynagrodzeń związany z podwyżkami, ujęciem rezerw na premie i rozwojem nowych funkcji – np. działu rozwoju biznesu)

Koszty badań i rozwoju

- W 1Q'23 poniesiono 2,1 mln PLN kosztów R&D związanych z realizowanymi projektami własnych produktów, głównie MabionCD20

W tym w kosztach R&D utworzona rezerwa w kwocie 1,0 mln EUR na niezafakturowane koszty badania klinicznego dotyczące projektu MabionCD20 – wykorzystanie i rozliczenie rezerwy nastąpiło w 2Q'23

* marża EBITDA bez materiałów wg formuły EBITDA / (przychody ze sprzedaży + przychody z leasingu); w 4Q'21 EBITDA dodatkowo skorygowana o jednorazowe przychody z tytułu bezzwrotnych zaliczek

** dla 3Q'22 marża EBITDA ujemna w związku ze zmianą metody rozpoznawania kontraktu i wycofaniem części przychodów i marży z poprzednich kwartałów

Bilans

Wysoki poziom gotówki zapewniający stabilną sytuację finansową

| Bilans (m PLN) | 31.12.2021 | 31.03.2022 | 30.06.2022 | 30.09.2022 | 31.12.2022 | 31.03.2023 |
|---------------------------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| aktywa trwałe | 101,8 | 102,9 | 102,0 | 103,2 | 104,0 | 103,3 |
| aktywa obrotowe, w tym | 82,4 | 65,0 | 52,4 | 111,3 | 82,2 | 95,3 |
| zapasy | 8,4 | 9,0 | 7,1 | 6,8 | 8,5 | 8,2 |
| należności handlowe | 12,5 | 24,5 | 8,2 | 82,0 | 7,7 | 7,9 |
| pozostałe należności | 6,3 | 6,7 | 9,4 | 6,8 | 6,5 | 1,5 |
| rozliczenia międzyokresowe | 6,5 | 6,6 | 5,5 | 4,9 | 5,8 | 8,2 |
| środki pieniężne i ekwiwalenty | 48,7 | 18,1 | 22,3 | 10,6 | 53,6 | 69,5 |
| aktywa razem | 184,2 | 167,8 | 154,5 | 214,4 | 186,2 | 198,6 |
| kapitał własny | 53,3 | 60,8 | 65,9 | 60,8 | 76,5 | 93,0 |
| zobowiązania długoterminowe, w tym | 34,8 | 36,0 | 36,2 | 40,1 | 35,4 | 35,1 |
| przychody przyszłych okresów z dotacji | 32,2 | 32,7 | 33,6 | 35,5 | 31,2 | 31,1 |
| kredyty i pożyczki | 0,2 | 0,5 | 0,4 | 0,4 | 0,4 | 0,3 |
| leasing | 2,0 | 2,4 | 2,2 | 4,1 | 3,8 | 3,6 |
| zobowiązania krótkoterminowe, w tym | 96,1 | 71,1 | 52,4 | 113,6 | 74,3 | 70,6 |
| zwrotne zaliczki na poczet praw dystrybucji | 1,8 | 1,8 | 1,8 | 1,9 | 1,8 | 1,8 |
| zobowiązania handlowe | 23,2 | 11,0 | 19,9 | 40,5 | 12,8 | 9,7 |
| pozostałe zobowiązania | 6,0 | 7,1 | 7,4 | 4,7 | 3,3 | 9,0 |
| kredyty i pożyczki | 15,3 | 15,3 | 15,1 | 10,1 | 0,1 | 0,1 |
| zobowiązania z tytułu realizacji umów | 46,1 | 32,1 | 0,8 | 52,2 | 49,7 | 41,3 |
| leasing | 2,0 | 2,0 | 2,0 | 2,0 | 1,8 | 1,8 |
| przedpłaty z tytułu leasingu | 1,0 | 1,2 | 4,9 | 2,0 | 1,1 | 0,9 |
| pasywa razem | 184,2 | 167,8 | 154,5 | 214,4 | 186,2 | 198,6 |

Zapasy obejmują głównie materiały (inne niż zw. z realizacją kontraktu dla Novavax) w tym leki referencyjne

Należności handlowe dotyczą należności od Novavax z tytułu realizacji umowy (partner terminowo realizuje wszystkie płatności – na dzień publikacji raportu 1Q'23 brak należności przeterminowanych z kontraktu z Novavax)

Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne obejmują głównie koszty transakcyjne związane z pozyskaniem kredytu EBOR oraz wypłacone premie dla pracowników związane z zawarciem umowy z Novavax (koszty rozliczane w czasie trwania umowy)

Systematyczny wzrost poziomu gotówki – historycznie najwyższy stan środków pieniężnych wygenerowanych z operacji

Głównie zobowiązania budżetowe (podatki i opłaty)

Zobowiązania dotyczące realizacji kontraktu z Novavax (płatności otrzymane od Novavax w zawiązku z umową na produkcję substancji czynnej – na zakup materiałów)

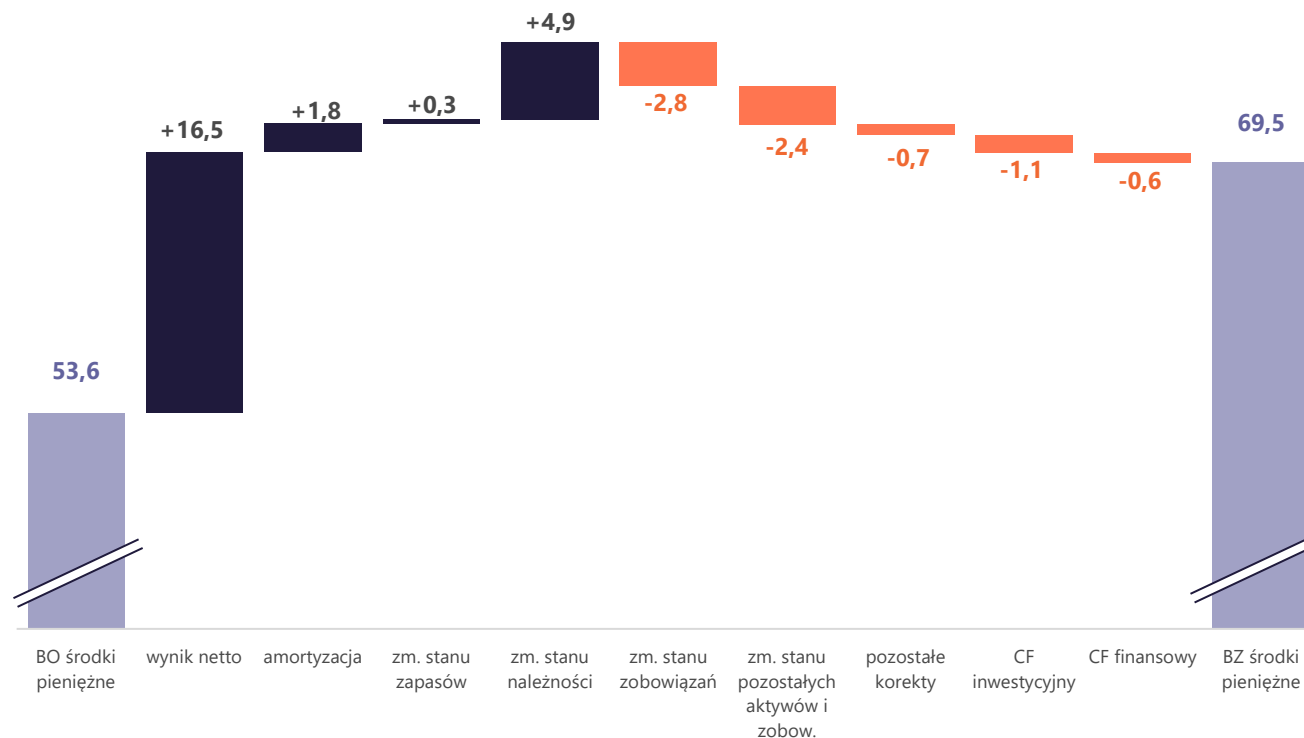
Niewielkie zadłużenie finansowe

Przepływy finansowe

Przepływy operacyjne odzwierciedlają wysoką marżowość i stabilną współpracę z Novavax

Przepływy finansowe Mabion w 1Q'23

mln PLN



Przepływy operacyjne 1Q'23: +17,6 mln PLN

- > Wypracowana nadwyżka: wynik netto + amortyzacja w kwocie 18,3 mln PLN
- > Pozytywny wpływ na zmianę stanu należności głównie za sprawą odzyskania VAT
- > CF inwestycyjny obejmuje doposażenie istniejącego zakładu i nakłady na IT
- > **Na koniec 1Q'23 nastąpiło zwiększenie stanu środków pieniężnych do 69,5 mln PLN**

Spółka w 1Q'23 roku otrzymała płatności z tytułu realizacji umowy z Novavax w wysokości 8,8 mln USD oraz 25 tys. EUR.

Perspektywa finansowa 2023

Skumulowany kapitał na przeprowadzenie strategicznej modernizacji zakładu

Potwierdzona perspektywa wyników finansowych na 2023 rok

- > całoroczne przychody: **ok. 150 mln PLN (w tym materiały)**
- > całoroczna rentowność **EBITDA: ok. 25%**
- > całoroczny CAPEX: **60-65 mln PLN**
- > spodziewane okresowe wykorzystanie finansowania dłużnego od 2Q'23 w związku z realizacją inwestycji

| mln PLN | 1Q'23 | 2-4Q 2023 |
|------------------|--------------|------------------------------------------------------------------------|
| Przychody | 39,5 mln PLN | ~ proporcjonalnie (ze zmniejszeniem w kwartałach modernizacji zakładu) |
| EBITDA | 19,8 mln PLN | marża EBITDA ~ 20% |
| CAPEX | 1,1 mln PLN | ~ 60 mln PLN |

Rozpoznawanie przychodów również w okresie modernizacji zakładu

Modernizacja zakładu Mabion I w okresie czerwiec-listopad 2023 (wg harmonogramu uzgodnionego z Novavax) nakierowana jest na strategiczną dywersyfikację technologiczną i przełoży się na zróżnicowany poziom generowanych przepływów operacyjnych w poszczególnych kwartałach 2023, jednocześnie przez cały ten okres Mabion będzie rozpoznawał przychody z kontraktu

Realizacja strategii CDMO 2023 - 2027

Realizacja kolejnych zapowiedzianych kroków zmierzających do dokończenia transformacji w kierunku w pełni zintegrowanej firmy CDMO o profilu biologicznym

Realizacja działań zapowiedzianych w strategii

Proces dywersyfikacji technologicznej

Zawarcie aneksu na dostawę bioreaktorów w technologii orbital shaking

- > Zmniejszenie zamówienia nowych bioreaktorów z 4 do 2
- > **Termin realizacji: 3Q 2023 r.**

Rozpoczęcie procedury dostawy bioreaktorów z konwencjonalną technologią mieszania

- > Celem Spółki jest dywersyfikacja technologii bioreaktorowych
- > Ogłoszone postępowanie przetargowe na dostawę systemu bioreaktorów (1x10L; 2x50L; 2x200L; 2x2000L)
- > **Oczekiwany termin realizacji do końca 4Q 2023 r.**
- > Rozszerzenie panelu dostępnych technologii bioreaktorowych będzie skutkować większą elastycznością Spółki w rozmowach z przyszłymi klientami w ramach oferowania usług CDMO, co powinno doprowadzić do większej dywersyfikacji biznesowej

Rozwój biznesu

- > Zaplanowany w dniach 5-8 czerwca udział na BIO International Convention w Bostonie – najbardziej prestiżowym evencie branży CDMO. Celem udziału są spotkania osobiste z potencjalnymi klientami z którymi już toczą się rozmowy oraz nawiązanie kontaktów z nowymi podmiotami
- > **Zakończenie z powodzeniem serii walidacyjnych na drugi produkt wytwarzany kontraktowo - antygen przeciwko Omicron**
- > **Uruchomienie procesu transferu technologii dla kolejnego wariantu - Kraken**

Obszary wygaszane

- > Zakończenie tworzenia ochrony patentowej Mabion MS zgodnie z decyzją o rezygnacji z samodzielnego wprowadzania własnych projektów lekowych
- > Wypowiedzenie umowy z Parexel na badanie kliniczne MabionCD20
- > Brak korzyści biznesowych i finansowych z kontynuowania procesów

Zastrzeżenie prawne

Niniejszy dokument („Dokument”) został opracowany przez Mabion S.A. Informacje zawarte w Dokumencie zebrano i przygotowano z dochowaniem należytej staranności, w oparciu o fakty i informacje pochodzące ze źródeł uznanych przez Mabion S.A. za wiarygodne.

Żadna informacja zawarta w Dokumencie nie stanowi rekomendacji, porady inwestycyjnej, prawnej ani podatkowej ani też nie jest wskazaniem, iż jakakolwiek inwestycja lub strategia jest odpowiednia i indywidualnie adresowana do instytucji lub jakichkolwiek innych osób, którym Dokument zostanie udostępniony. Mabion S.A. nie gwarantuje kompletności informacji zawartych w Dokumencie oraz nie przyjmuje odpowiedzialności za skutki decyzji inwestycyjnych podjętych na podstawie Dokumentu.

Odpowiedzialność za decyzje inwestycyjne i ewentualne szkody poniesione w ich wyniku ponosi wyłącznie podejmujący taką decyzję. Informacje zawarte w Dokumencie mogą się zdezaktualizować, a Mabion S.A. nie zobowiązuje się do informowania o tym fakcie.

Dokument ma wyłącznie charakter informacyjny i nie stanowi oferty w rozumieniu prawa cywilnego, oferty publicznej w rozumieniu przepisów o ofercie publicznej, propozycji nabycia, reklamy ani zaproszenia do nabycia akcji Mabion S.A.

Żaden z zapisów Dokumentu nie tworzy zobowiązania do zawarcia jakiegokolwiek umowy lub powstania jakiegokolwiek stosunku prawnego, którego stroną byłoby Mabion S.A.

MABION

Załączniki



Cele strategiczne Mabion

Realizacja planów w poszczególnych latach Fazy I oraz Fazy II

FAZA I: 2023-2027

2023-2024

MODEL BIZNESOWY

Zmiana modelu biznesowego z produktowego na usługowy

TRANSFORMACJA

Dokończenie transformacji zapoczątkowanej w 2021 roku

MODERNIZACJA

Dostosowanie istniejącego zakładu do profilu CDMO, dywersyfikacja technologiczna, plan na Mabion II

ROZPOZNAWALNOŚĆ

W wybranym segmencie klientów, budowa track-recordu

FINANSE

Samofinansujący się podmiot

2025-2027

POZYCJONOWANIE

Mabion jako rozpoznawalny podmiot na globalnym rynku

DYWERSYFIKACJA

Zdywersyfikowany biznes pod kątem usług oraz klientów

MABION II

Realizacja inwestycji w nowy zakład

SKALOWANIE

Gotowość do przeskalowania i przygotowania do uruchomienia Mabion II

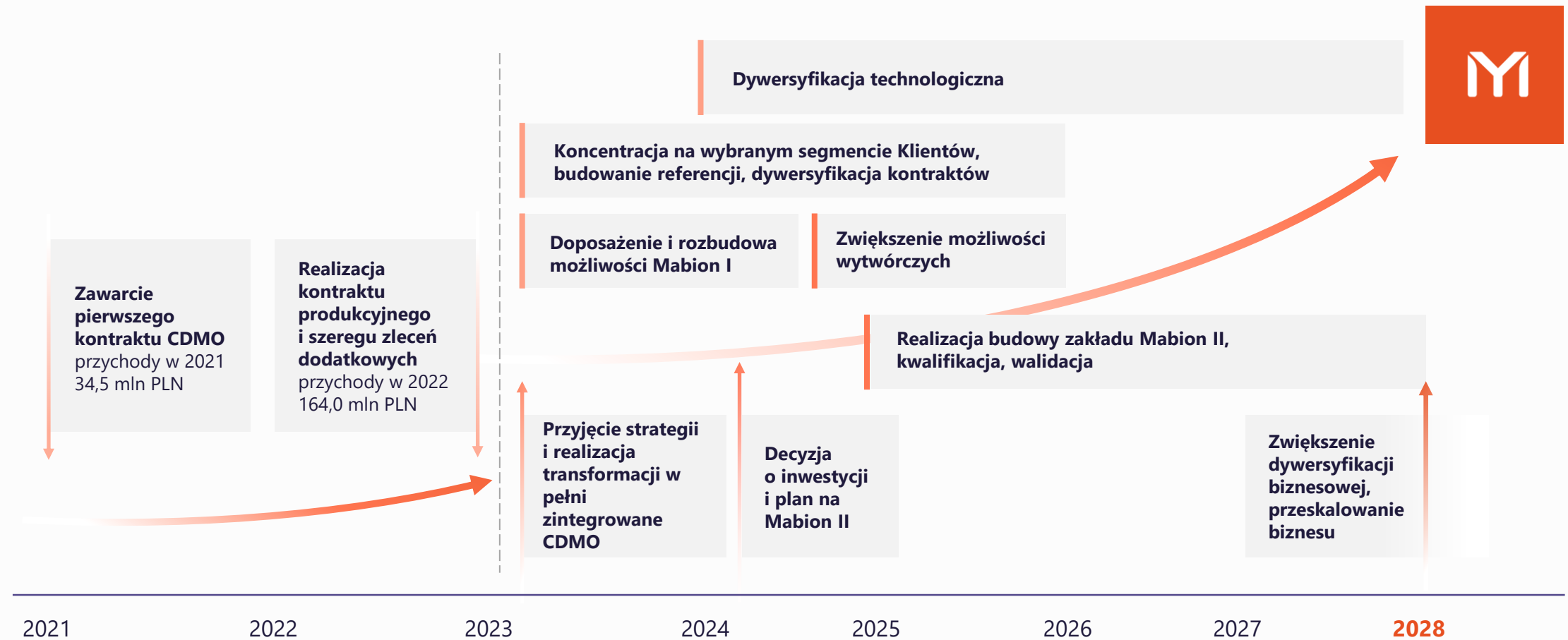
FAZA II: 2028+

2028+

- > Mabion II rozpoczyna działalność operacyjną
- > Nowe linie wytwórcze i wzrost mocy produkcyjnych



Decyzje podjęte w 2021, przyjęta strategia i jej dalsza realizacja umożliwią repozycjonowanie Mabion na rynku podmiotów CDMO o średniej wielkości



Korzyści dla Mabion z realizacji I fazy rozwoju w latach 2023-2027

Efekty realizacji strategii w horyzoncie pierwszych pięciu lat inwestycji



Zakończenie w 2024 roku transformacji w **pełni zintegrowane CDMO** świadczące szerokie spektrum usług dla projektów o mniejszej i średniej wielkości



Przeszkolony i rozszerzony zespół ekspertów efektywnie obsługujący wielu zdywersyfikowanych geograficznie klientów zapewniający **wysoką jakość i zintegrowaną usługę**



Zbudowane **referencje i rozpoznawalność** na globalnym rynku, lojalizacja klientów i wzrost razem z nimi aż do przeskalowania mocy wytwórczych w kolejnej fazie rozwoju



Stabilizacja przychodów z potencjałem na poziomie 150-200 mln PLN rocznie, bieżące przepływy pozwalające na samofinansowanie się firmy aż do momentu rozpoczęcia inwestycji w Mabion II



Zróżnicowany technologicznie zakład, większe moce wytwórcze (10 000L) i zmiana charakteru wytwórni z jednoproduktowej na możliwość prowadzenia różnych procesów w tym samym czasie

Mabion gotowy do skalowania

- > **W latach 2023-2024** podjęta zostanie decyzja o warunkach budowy Mabion II i przygotowaniu organizacji do przeskalowania zdolności produkcyjnych i usługowych w celu osiągnięcia globalnej widoczności jako w pełni zintegrowane CDMO
- > **Rok 2027** to finalizacja prac związanych z rozpoczęciem w kolejnym roku działalności operacyjnej przez zakład Mabion II, zbudowany od początku z przeznaczeniem do działalności CDMO i pozwalający na skokowe zwiększenie mocy wytwórczych oraz osiągnięcie komercyjnej skali wytwarzania także dla długoterminowych kontraktów

... i rozpoczęcia II fazy rozwoju

MABION

Dziękujemy za uwagę

RELACJE INWESTORSKIE

Piotr Owdziej, cc group
piotr.owdziej@ccgroup.pl

Katarzyna Mucha, cc group
katarzyna.mucha@ccgroup.pl

KOMPLEKS NAUKOWO-PRZEMYSŁOWY BIOTECHNOLOGII MEDYCZNEJ

ul. gen. Mariana Langiewicza 60
95-050 Konstancin Łódzki, Polska

Numery kontaktowe:

Recepcja: +48 42 207 78 90

CENTRUM BADAWCZO-ROZWOJOWE BIOTECHNOLOGICZNYCH PRODUKTÓW LECZNICZYCH

ul. Fabryczna 17
90-344 Łódź, Polska

Numer kontaktowy:

+48 42 290 82 10